

DAMU

Д А Й Д Ж Е С Т

ЯНВАРЬ 2020

2019 ЖЫЛДАҒЫ
«ДАМУ» КӘСІПКЕРЛІКТІ
ДАМУ ҚОРЫ» АҚ
ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕСІ



ЦИФРЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

2 651

Месячный расчетный показатель (МРП)

42 500

Минимальная заработная плата (МЗП)

3 114 925

за год

Максимальный оборот по единому совокупному платежу

9 352 728

за год

Максимальный оборот по патенту ИП

63 724 738

за 6 мес

Максимальный оборот по упрощенке для ИП и ТОО

79 530 000

за год

Максимальный оборот без НДС

382 231 784

за год

Максимальный оборот по фикс. вычету для ИП и ТОО



Жантелиев Дастан Темірәліұлы

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ басқарма төрағамының орынбасары

Қымбатты достар!

Назарларыңызға «Damu Magazine» журналының 2019 жылды қорытындылаған, 2020 жылдың алғашқы санын ұсынғып отырмыз. Журнал «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ тыныс-тіршілігінен хабар беріп, еліміздегі шағын және орта кәсіпкерлік субъектілерін мемлекеттік бағдарламалар аясында қолдау құралдарымен таныстырады.

Журналдың бұл саны «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ басқарушы директоры Илья Козловтың «24» теле арнасына берген сұбаттымен басталған. Онда басқарушы директор мемлекеттің бизнесі қолдау құралдарына үйден шықпау-ақ онлайн қол жеткізу жолдары жайлы аңғармалар.

Сонымен қатар, Қор қолдауын алған, мемлекеттік қолдау құралдарын пайдаланған кәсіпорындар жайлы нақты мысал ретінде «Алем БТ» компаниясы жайлы материал басылған. Онда тек өлпүстің өндірісін ғана емес, Қазақстанның барлық аймағына және шет елдерге жоғары сапалы шұлық өнімдерін жеткізіп отырған компанияның жетістік тарихы баяндалады. Сондай-ақ Қазақстандағы тұңғыш отандық сәмке шығаратын брэн-десті Шолпан Аядағазмен де сұбат бар. Журнал мазмұнының көп бөлігі 2019 жылды қорытындылау мен «Даму» Қорының 2019 жылдағы қызмет нәтижесіне арналған.

DAMU MAGAZINE электронды журналы №1 (6) 2020

2019 жылдан бастап қазақ және орыс тілдерінде шығады.

Бас редактор
ДАСТАН ЖАНТЕЛИЕВ

Редакторлар
ЭАУРЕ ЗАҚАНҚЫЗЫ
ЖАНАРА ҒАЛЫМЖАН

Жобаға қатысқандар
Асель Камалиденова
Жалғас Бекбаев
Дария Дентаева

Дизайн мен беттеу
АБЗАЛ ҚУАНДЫҚ

Фотосуреттер
ЖШС/ЖК иелеріне тиесілі

Меншік иесі:

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ
Мекенжай: РК, Алматы қ., А05С9У3. Гоголь көш., 111, Наурызбай батыр көш. қиылысы
E-mail: info@fund.kz
Call-орталық (тегін) 1408
Тел: +7 72 72 44 55 66



2019 ЖЫЛДАҒЫ «ДАМУ» КӘСІПКЕРЛІКТІ ДАМУҒА ҚОҒАМ АҚ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕСІ

Бүгін ҚР Президенті жанындағы Орталық коммуникациялар қызметі алаңында өткен баспасөз-мақсатында 2019 жылдағы «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ қызмет нәтижесі жария етілді.

«Даму» Қоры – микро, шағын және орта кәсіпкерлікке мемлекет қолдауын ұсынатын негізгі ұлттық институт. Қор негізінен 4 қаржылық құрал ұсынады. Олар:

- 1) жеңілдікпен несиелендіру;
- 2) сыйақы мөлшерлемесін субсидиялау;
- 3) несиеге көпіл болу;
- 4) онлайн оқыту және клиентті қаржы институттарына дейін жетелеу.

Осы аталған қаржы құралдарын пайдалана отырып, Қор **85 мың жобаға 5,3 трлн теңге** бөлген.

Басқарма төрайымы Гаухар Бүрибаеваның айтуынша, өткен жылы Қор қазақстандықтардың бизнеспен айналысуына жағдай жасауға баса назар аударған. Дәл қазіргі кезде әлемдік экономиканың дамуында шағын және орта кәсіпкерлік – тұрақты жұмыс орындарының ашылып, көбейе беруінің негізгі факторларының бірі болып отыр. Бұл өз кезегінде халықтың алу-қатының көтерілуіне серпін береді. Экономиканы диверсификациялау мен табиғи ресурстарға тәуелділікті төмендету үшін шағын және орта кәсіпкерлікті дамыту керек.

2019 жылы ҚР Үкіметі «Қарапайым заттар экономикасы» атты басымдық берілген жобаларды қолдау бағдарламасын іске қосты. «Бизнестің жол картасы 2020» бағдарламасы бекітілді. Шағын және орта кәсіпкерлікке қолдау көрсететін бірқатар мемлекеттік бағдарламалар жетілдірілді. Қор осы бағдарламаларды жүзеге асыруға негізгі қаржы операторларының бірі.

Қор ҚР Ұлттық қор есебінен өңдеу өнеркәсібі саласындағы қаспоярындарды қолдау бағдарламасын, «Еңбек» бағдарламасын, АДБ және ЕКДБ қаражаты есебінен шағын және орта бизнестің арқаралық қолдау бағдарламаларын, әкімдіктермен бірлескен және шағын және орта бизнес субъектілерін қолдаудың басқа да бағдарламаларын өз қаражаты немесе сырттан тартылған қаражат есебінен жүзеге асырып келеді. Жалпы алғанда ЕДБ, МҚҰ арқылы жеңілдікпен қаржыландыру бағдарламасы бойынша **61 мың бұрышкерге** жалпы сомасы **2,2 трлн теңге** несие берілген. 2019 жылы **18,7 мың жоба 228 млрд теңгеге қаржыланған**.

2019 жылы барлық бағдарламалар бойынша сыйақы мөлшерлемесі субсидияланған жобалар саны **2 641-ге** жетті, несие сомасы **269,8 млрд теңге** болып, өсім **80 пайызға** артты. Несие сомасы **36%-ға** артқан. Жалпы алғанда, өткен жылы субсидияланған **15,5 мың жоба 2,8 трлн теңгеге** қолдау алған.

2019 жылы кепілдік беретін барлық бағдарламалар бойынша қолдау алған жобалар саны **2 673-ге** жетті. Бұл – 2018 жылмен салыстырғанда **38%-ға** артық. Несие сомасы **102,7 млрд теңгегі** құрады, ал кепілдік сомасы **40,4 млрд теңге**. Жалпы алғанда, бағдарлама жүзеге асырылған уақыт ішінде кепілдендіру құралы арқылы **8,6 мың жоба 302 млрд теңгеге** қолдау алған.

«Даму» Қоры 2019 жылы **23,5 мың кәсіпкерге** қолдау көрсеткен, ал Қор бағдарламалары бойынша қаржыландырылған несие сомасы **600 млрд теңгеден** асты.

Тұрақты институционал дамуын стратегиялық бағдарламасы аясында Қорда барлық негізгі Бизнес-процестер автоматтандырылды. Өткен жылы онлайн қызметтер көрсету және өтінім қарау уақытын қысқарту, сонмен қатар клиенттерге қосымша қолдай жасау үшін online.damu.kz порталы ашылды. Порталда кәсіпкерлер:

- **Өз жобасының мемлекеттен көмек алу/сәйкестік (сала/өңір) мүмкіндігін тексеріп;**
- **Субсидия немесе кепілдікке, жеңіл несиеге өтінімді online режимде беруге мүмкіндігі бар.**

Былтыр отандық кәсіпкерлерді қолдау мақсатында **67,5 млрд теңге** тартылды. Оның ішінде Азия даму банкінен **35,3 млрд теңге** бар. Әріптестік жөніндегі 8 меморандум/келісімге қалықаралық ынтымақтастық аясында қол қойылды. Мемлекеттен қолдау алған кәсіпкерлер Қазақстанның әлеуметтік-экономикалық дамуына зор үлес қосып жатыр. Атап айтқанда, Қор қолдаған кәсіпкерлер былтыр **5 471 млрд теңгенің** өнімін шығарған. **443,2 млрд теңге** салық түсіріп, **8,7 мың жұмыс орнын** ашқан.

2019 жыл ішінде алдын-ала мәліметтер бойынша Қор қолдау берген клиенттер **5 550 млрд теңгенің** өнімін шығарып, **450 млрд теңгеден** астам салық түсірген.

2020 жылы «Даму» Қоры дамудың бірнеше негізгі бағытын айқындады. Олар:

- Микро және шағын бизнестегі кәсіпкерлердің мемлекеттік жеңілдікті несиеге қол жеткізуін одан әрі қамтамасыз ету (МҚҰ санын көбейту, Қор салатын қаражат 4 млрд теңге);
- МҚҰ арқылы ұсынылатын қаржылық өнімдер санын көбейту арқылы кепілдікті арттыру, лизинг және факторингке берілетін жаңа кепілдік шарттарын енгізу, «бірлік кепілдік» және т.б. енгізу;
- Қаржыландырудың алғашындағы механизмдерін енгізу, оның ішінде құнды қағаздар шығару ісі;
- Ислам қаржыландыру құралын қосу;
- 2020 жылы мамыр айында отандық өндірушілердің «Ulttag Onim» көрмесін өткізу;
- ШОБ дамуы үшін сырттан 50 млрд теңгеге дейін қаражат тарту;
- Кәсіпкерлікті дамытудағы қалықаралық қаржы институттары және мекемелерімен әріптестікті әрі қарай дамыту

Сөз соңында Басқарма төрайымы Гаухар Бүрибаева «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қорының микро, шағын және орта кәсіпкерлік нысандарының дамуына баса назар аударып, кәсіпкерлердің өзара ынтымақтастығын арттырып, жүзеге асырылатын жобалардың тиімділігін арттырып, олардың сырттағы сауда айналымына серпін беріп, Қазақстанды жаңы бизнес климатты ел ретінде насихаттауды жалғастыратынын мәлімдеді. Қор микро, шағын және орта кәсіпкерлік нысандарының өлшемдеріне қарай 2050 жылға қарай 50%-ға арттыруды көздеген стратегиясын жүзеге асыруға белсене қатысады.

Қор қызметі микро, шағын және орта кәсіпкерлікті дамыту, жаңа қаспоярындарды арттыру, импортты алмастыру, өңдеу өнеркәсібі әлеуметін көтеру және жаңа жұмыс орындарын ашуға бағытталған.





ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ МОГУТ ПОЛУЧИТЬ УСЛУГИ ФОНДА НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

Козлов Илья Александрович

Управляющий директор АО «Фонд «Даму»

“
ФОНД «ДАМУ»
ОБ АВТОМАТИЗАЦИИ,
ЦИФРОВИЗАЦИИ
БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ И
УСЛУГ.
”

Фонд «Даму» в целях повышения скорости бизнес-процессов и повышения качества обслуживания уделяет большое внимание автоматизации как основной деятельности направленной на предоставление услуг поддержки и развития бизнеса, так и внутренних процессов, что позволило на сегодняшний день достигнуть показателя по автоматизации **94%** основных бизнес-процессов Фонда. За период 2017-2019 годов были реализованы такие проекты как:

«Раздельный учет доходов и расходов», «Автоматизация бизнес-процессов мониторинга», «Субсидирование», «Автоматизация НР», «Коллегиальные органы», «Автоматизация бухгалтерского учета», «Договора ТРУ» и др.

В портфеле проектов находится 47 инициатив по автоматизации к реализации во втором полугодии 2019 года, 32 инициативы были реализованы в первом полугодии текущего года.

Одной из инициатив является создание и внедрение интернет-портала **Online Damu** в рамках решения стратегической задачи по увеличению доли охвата предпринимателей финансовыми программами Фонда «Даму». Так согласно стратегии развития, было важно запустить финансовый супермаркет, в основу концепции которого была положена бизнес-модель предоставления услуг поддержки и развития предпринимателям по принципу единого окна с предположением инструментов самообслуживания.

Илья Козлов, управляющий директор АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»: – Портал Online Damu позволит предпринимателю подобрать услуги, увидеть параметры проекта – соответственно, сможет направить свою заявку непосредственно в банк. Получит решение банка тут же на портале. И решение Фонда в том числе получит на портале, если это будет касаться субсидирования или гарантирования.

Концепция проекта была разработана на основе анализа обращений предпринимателей по различным и несвязанным между собой каналам предоставления услуг, что в свою очередь влекло риски предоставления предпринимателю неактуальной информации или неполной информации по мерам поддержки. Например, если клиент обратился напрямую в банк, то банк-партнер мог предоставить консультацию и услуги только по тем инструментам поддержки по которым сотрудничает с Фондом «Даму», а если первой точкой контакта для клиента были управления предпринимательства при местных акиматах, то предприниматель не мог узнать об инструментах поддержки, которые не являются государственными услугами и осуществляются за счет собственных или привлеченных средств.

Реализация концепции предполагает, как задействование имеющихся каналов коммуникации в региональных филиалах Фонда «Даму» и контакт-центра, так и разработку нового дистанционного инструмента самообслуживания на базе **Online Damu**.

Обратившись по любому из каналов, клиент получает качественный подбор доступных продуктов, на основе данных которые предоставил себе в процессе консультации, истории предыдущих обращений или при заполнении анкетных данных и данных по реализуемому клиентом бизнес-проекту.

Из всего продуктового каталога в соответствии с критериями подбора продуктов, клиенту предлагается оптимальный набор услуг при этом в информационной системе Фонда фиксируется выявленная потребность клиента, которая в последующем позволяет проводить сегментацию клиента и выстраивать с ним эффективные коммуникации при предложении повторных продуктов. Все, что нужно предпринимателю для того чтобы воспользоваться Порталом это иметь электронно-цифровую подпись и доступ к Интернету.

Если у предпринимателя возникли сложности с недостатком обеспечения по банковскому кредиту, то лучшим выходом из данной ситуации будет воспользоваться гарантией Фонда по банковскому кредиту и сделать теперь это достаточно просто, зарегистрировавшись на портале **Online Damu**, заполнив электронную форму заявки с приложением необходимого пакета документов и затем подписать заявку электронно-цифровой подписью и она автоматически попадет на рассмотрение в Фонд «Даму». Далее предприниматель самостоятельно может отслеживать текущий статус заявки в Online Damu, а также получать СМС-уведомления по мере продвижения заявки.

Основной отличительной особенностью **Online Damu** является подключение банков-партнеров к принятию заявки на предоставление кредита в рамках программы поддержки бизнеса. Так после присоединения к порталу банков-партнеров и микрофинансовых организаций заявление на получение кредита в рамках программы поддержки может быть направлено в конкретный банк, так и по его выбору нескольким партнерам одновременно. Кроме самой заявки в банк поступит пакет документов в электронном формате достаточный для рассмотрения заявки на получение займа (пакет документов формируется из сервисов государственных баз данных, а также приложенных сканов/копий с электронно-цифровой подписью клиента), в случае если клиент направляет заявление в несколько банков, основополагающим критерием для клиента будет являться скорость одобрения со стороны партнера, что создаст среди партнеров дополнительную конкуренцию за проект клиента и сократит сроки для принятия решения на их стороне.

Илья Козлов, управляющий директор АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»: – Еще ранее срок по подписанию договоров на бумаге составлял 30 дней, то с одним из банков мы подписали за 30 минут. В подписании участвовали четыре стороны. Сегодня в Фонде «Даму» показатель автоматизации составляет 94 процента от всех основных бизнес-процессов. А три года назад он составлял только 32 процента.

До конца года, Фондом «Даму» запланирована интеграция **Online Damu** с государственными базами данных и информационными системами. Это позволит получать сведения о предпринимателе и сократит пакет документов, необходимый для подачи заявки онлайн.

DI-MADE ПАЙДАЛЫ ТӘТТИЛЕР

Алматылық кәсіпкер Пак Диана Брониславовна қант пен майы жоқ, денсаулыққа зиянсыз десерт жасау жайлы идеяны бала күшіміне байланысты демалысқа шаққан кезде ойлап тапты.

«Үйде отырып жұбайыма түрлі десерттер пісіріп бере бастадым. Ол қуана-қуана дәм татып, мажаралыды асыратын. Бір өкініштісі – күйеуім спортпен үнемі айналысқанына қарамастан, салмақ қоса бастады. Ал мен дайындайтын десерттерден бас тарту қиын еді. Өзі де тәттіні жақсы көретін», – дейді Диана Пак.

Органикалық химия бағытында оқыған технолог Диана өз білімін пайдалы арнаға бұрмақ болды. Диана келе тәттіқұмар сүйіктісіне дәмді және калориясы аз десерттердің рецептін жасауға кірісті.

«Әрине, кей адамдар сияқты тәттіден мүлдем бас тартуғыз да болар еді. Алайда, менің ойымша, бұл дұрыс емес. Жылдар бойы үйіріген дүниенен бірден бас тарту оңай болмайды. Әрі тәттіні мүлдем жемей қою организм үшін шок болып, кері асерін де тигізуі мүмкін. Қантсыз десерт деген құлаққа ерсі естілер. Көп адам ұнсыз және қантсыз тәтті дайындауға болатынына сенбейді. Шын мәнінде, аз калориялы, керемет дәмді десерттер пісіру қиын емес. Жидектер мен жемістердің табиғи тәттілігі, шоколад дәмі мен аздап табиғи тәттілендіргіш – бұл тамаша десерт жасауға таптырмаз көмекшілер», – дейді Диана.

Диана бұл пайдалы хоббиді бизнеске айналдыруды ойлаған жоқ. Ол отбасын қуанытып, туыс-достары көпгенде дастарханға пайдалы дәм қоятын. Бір күні Дианаға достары хабарласып, дамжаның ашылуына пайдалы десерттер жасап беруді сұрады. Бірақ, өкінішке орай бұл дамжана ұзақ жұмыс істемей, жабылып қалды. Ал Диана істі өзі жалғастыруға кірісті.

Басталқыда тауар өткізу оңай болмады. Сауда орындары десерттер қантсыз жасалғанын естігенде, жұрт мұндай өнімді сатып алмайды деп ойлап, тауарлардан бірден бас тартатын. Табаңды кәсіпкер оған тоқтай қоймады. Алдымен тәттілерді алып қалып, сатылса сатып, сатылмаса қайтып беруді сұрады. Осыдан кейін барып саудаға жан біте бастады. Клиенттер көбейіп, көптеген дұрыс тамақтану дүкендері тапсырыс бере бастады.

«Біз барлық өнімдерімізді әр түрлі тартылған дәмді дақылдар ұнынан жасаймыз. Крем - майсыз сүзбе немесе кокос сүтінен. Десерттерді хош иісі сатып алушыларды қызықтырып, есін алу үшін жеміс-жидектерді көп қосамыз», – дейді Диана.

Мұндай десерттерді тіпті диабетке шалдыққан адамдар да жей алады. Ағаға күш түсірмейді, калориясы әдеттегі десерттерге қарағанда үш-төрт есе төмен. Тәттілердің түрі көп, тіпті вегетариандарға арналған десерттер де бар. Қазір жаңа десерттерді жасау үшін Диана технолог пен кондитерді жұмысқа алған.

«Біз үнемі жаңа десерттер ойлап тапқан кезде ең алдымен өзіміз дәмін көреміз. Жергілікті табиғи өнімдерден жасаймыз. Тек қант алмастырғыштарды Ресейден алдырамыз. Өйткені бізде өндірілмейді. «Бизнесің жол қартасы 2020» бизнесің қолдау мен дамытудың мемлекеттік бағдарламасы аясында грант жеңіп алып, қаражатты ісімізді кеңейтуге жұмсадық», – дейді Диана.

**ДӘМДІ ЖӘНЕ ПАЙДАЛЫ КЕРЕМЕТ
ДЕСЕРТТЕРГЕ ТАПСЫРЫС БЕРЕМ ДЕСЕҢІЗ:**

Instagram: @di_made_
Сайт: di-made.kz
Тел: 87772221661





ХРОНИКИ ГЛАВНЫХ СОБЫТИЙ

Автор статьи:
Дайрдос Байрамов, Президент, главный менеджер по работе с клиентами, РФ по Автобуйской области

Государство активно поддерживает развитие малого и среднего бизнеса. Так, на сегодня стоит стратегическая цель по доведению доли малого и среднего бизнеса (МСБ) до 50% от валового внутреннего продукта к 2050 году. Наиболее востребованной из мер государственной поддержки предпринимателей является "Дорожная карта бизнеса 2020" (ДКБ-2020). Региональный филиал ФРП «Даму» по Актобуйской области по итогам 9 месяцев вышел в лидеры по всем показателям среди филиалов Фонда по РК. В частности, по всем инструментам (гарантирования (ДКБ-2020, Сибкред, Даму-Оптика)) были представлены **146 гарантий** на общую сумму кредита **5,6 млрд. тенге**, сумма гарантии составила **2,6 млрд. тенге**. Подписано договоров субсидирования по **144 проектам** на общую сумму кредита **9,2 млрд. тенге**. В том числе **5 проектов** на сумму порядка **1,5 млрд. тенге** в рамках Программы «Нурлы Жер».

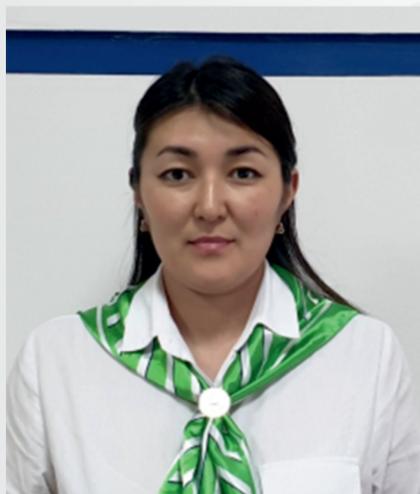
Без сомнений успех в работе по поддержке предпринимателей зависит от эффективного взаимодействия участников всего процесса: активности самих предпринимателей и банков, качественной работы филиала, немаловажно и содействие местных исполнительных органов. Помимо всего Фонд осуществляет работу по планомерному переходу к автоматизации основных бизнес-процессов и цифровой трансформации услуг предоставляемых Фондом. Одним из самых востребованных инструментов поддержки предпринимателей на сегодняшний день является субсидирование процентной ставки по кредитам. До недавнего времени вся работа по договорам велась традиционно на бумажном носителе, и сам процесс бумажного документооборота был немалого затратам. На сегодня инициатива по подписанию электронных договоров



субсидирования уже успешно применяется с крупными банками-партнерами. К примеру, если раньше среднее время подписания договора субсидирования составляло от 5 до 20 дней, то при подписании через Онлайн сервис – договор был подписан четырьмя сторонами за 30 минут. На деле стало возможным подписание договора всеми сторонами за 1 рабочий день, и это уже новая цифровая реальность. В целом, вышеуказанные изменения имеют положительную тенденцию, бизнес по достижению оценки данные новшества. Мы рады что, основная масса предпринимателей самостоятельно перешла на электронную подачу заявок на гарантии, субсидии и другие услуги Фонда в режиме онлайн через электронную площадку **Online.Damu.kz**. К хронике главных событий можно отнести и поездку в США нашего клиента, в лице Мирболата Адаутова представляющего Актобуйскую **Компанию Агрофирма «Тай» (TM Milkland)**.

В рамках сотрудничества Фонда «Даму» и Министерства торговли США, Мирболат принял участие в Специальной программе деловой стажировки в **Америке (SABIT)**. Обмен опытом на тему «Переработка и упаковка молочной продукции», которая проходила с 21 сентября по 6 октября, 2019 года. То, что в группе из 19 представителей СНГ было всего двое граждан РК и один из них наш Мирболат Адаутов, говорит о многом. Мы в свою очередь всегда радуемся успехам наших клиентов и уверены что, Агрофирма «Тай» по итогам стажировки в США, применит в производстве американские инновации, которые непременно дадут положительный импульс в развитии молочной индустрии нашего региона. Также хотелось бы отметить самоотверженный труд наших консультантов. Это первые менеджера, с которыми сталкиваются предприниматели при обращении в филиал Фонда, это те, ребята, которые помогают предпринимателям получить одобрение банка. Менеджера клиентского сервиса – это те сотрудники, которые готовы войти в положение предпринимателя, смотреть на обращение клиентов с позиции предпринимателя, стараться соответствовать его ожиданиям, сопереживать ему. В качестве примера могу привести **Гаухар Матаеву** которая по результатам 3 кварталов заняла 1 место среди менеджеров клиентского сервиса, по количеству проконсультированных, одобренных и сопровождаемых проектов по РК. Немаловажен и климат в коллективе, отсутствие барьеров при взаимодействии между отделами. Я думаю, каждый член нашей дружной команды чувствует себя комфортно и работает для достижения общей цели филиала фонда по поддержке отечественного бизнеса.

В перспективе мы не собираемся останавливаться на достигнутом. Планируем нарастить показатели в целом и по сравнению с прошлым годом, сделать рост количества поддерживаемых проектов.





«ОБУЧЕНИЕ ТОП-МЕНЕДЖМЕНТА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА» ПРОДОЛЖАЕТ ОБУЧАТЬ БИЗНЕСМЕНОВ КАЗАХСТАНА

Автор статьи:
Saltanat Nurzabayeva,
менеджер по работе с клиентами, РР г. Алматы

В рамках Государственной программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса-2020» уже девятый год подряд действует программа «Обучение топ-менеджмента малого и среднего предпринимательства».

«Обучение топ-менеджмента малого и среднего бизнеса» направлено на внедрение новых моделей построения успешного бизнеса, развитие навыков эффективного управления действующим предприятием и решение стратегических и тактических бизнес-задач. Высшая школа бизнеса «Назарбаев Университет» осуществляет обучение в партнерстве с зарубежными профессорами Duke Corporate Education, являющейся подразделением Университета Дюк (США). Запущенная с 2011 года программа обучения предоставляет бизнес образование и поддержку предпринимателям и руководителям старшего звена в предприятиях малого и среднего бизнеса Казахстана, желающим значительно развить свой бизнес. Обучение финансируется Министерством национальной экономики при поддержке Фонда «Даму». За время реализации по программе знания получили

3391 предпринимателей, из них **447 участников** из города Алматы, наряду с этим возраст участников колеблется от 18 до 75 лет.

Обучение проходит в три этапа и начинается с трехдневного очного модуля. Обучение ведется на английском языке с синхронным переводом на русский язык. После очного обучения проходит серия онлайн курсов и проводятся в интерактивном режиме с участием казахстанских специалистов и позволяют участникам задавать свои вопросы бизнес-



экспертам. После окончания трехдневного курса предпринимателям необходимо составить бизнес-план. Составленный бизнес – план в электронной форме направляются преподавателями «Назарбаев Университет» и после проверки возвращаются разработчикам с комментариями преподавателей.

Программа предоставляется предпринимателям бесплатно, кроме того, предоставляются все образовательные материалы, питание во время проведения очных занятий. Проезд и проживание в с Нур-Султан оплачивается участниками самостоятельно.

Пройти такой курс очень полезно считают одни из выпускников. Индивидуальный предприниматель Батырбеков Омирболат Ерзадыул поделился своим впечатлением после курса: «Обучение прошло успешно, узнал много нового и нашел ответы на интересующие вопросы. Спасибо Фонду «Даму» за рекомендацию.»

«Основной целью для меня», - рассказывает еще один выпускник программы Жанибеков Ербол, «было научиться правильно оценивать новые идеи для бизнеса, как управлять персоналом, и я очень был рад, что попал на обучение где смог познакомиться с замечательными людьми! Эти три дня подарили мне море эмоций, и качественные занятия.»

После окончания обучения участникам выдаются сертификаты о прохождении курса. Данный сертификат является основанием для прохождения второго этапа обучения в рамках программы «Деловые связи». Данная программа дает возможность поехать за рубеж, для налаживания контактов с предпринимателями принимающей стороны. Во время поездки участники обмениваются опытом со своими зарубежными коллегами, делятся идеями и обсуждают возможные пути сотрудничества. «Деловые связи» предоставляются представителями НПП «Атамекен».

Подробнее о программе «Обучение топ менеджмента МСБ» можно узнать в региональных филиалах Фонда «Даму» либо почитать на сайте <https://www.damu.kz/programmi/programmy-dlya-byvshykh-schchik-predprinimateley/obuchenie/top-management/>



КАЛЕНДАРЬ СОБЫТИЙ

ЯНВАРЬ 2019

- 9 января в ГО Фонда «Даму» прошло мероприятие «**IT DAY**»

ФЕВРАЛЬ 2019

- Подписан первый проект по портфельному гарантированию по Республике Казахстан, **ТОО «Баракат Инвест»** (с Нур-Султан).

МАРТ 2019

- Международное рейтинговое агентство **Moody's** в соответствии с новой методологией рейтингов финансовых компаний подтвердило рейтинг АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» в национальной и иностранной валюте на уровне «**aa3/Prime-3**». Одновременно был подтвержден рейтинг по национальной шкале на уровне «**Aa1.kz**». Прогноз по рейтингам остается «**Стабильным**».
- Выдана первая субсидия в рамках программы «**Экономика простых вещей**» (Механизм кредитования приоритетных проектов) **Меркенскому сызаводу** (Жамбылская область)

АПРЕЛЬ 2019

- Одобен первый проект по приобретению дополнительного оборудования в колбасный цех ИП Нова, Сарыкольский район Костанайской области, в рамках программы «**Экономика простых вещей**» (Механизм кредитования приоритетных проектов)
- 29 апреля **ИЗБРАН НОВЫЙ ГЛАВА АО «ФОНД РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА «ДАМУ»** Решением Единственного акционера в лице АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» Председателем Правления и членом Совета директоров АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» (Фонд «Даму») избрана **Бурibaева Гаухар Асылбековна**.

МАЙ 2019

- 3 мая в Алматы проведена 5-ая ежегодная церемония награждения лучших сотрудников банков, ставшими лидерами по подписанию договоров гарантирования за 2018 год, конкурса «**Успех гарантирован**»
- 4-6 мая в с Нур-Султан во Дворце Независимости прошла **V выставка казахстанских производителей «ULTVQ ONIM»**.
- АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» заняло **16 место** в рейтинге прозрачности. В рамках Астанинского экономического форума прошла презентация первого Рейтинга прозрачности крупнейших компаний Казахстана. Организаторами мероприятия выступили газета «Курсив» и агентство «Эксперт РА Казахстан».

ИЮЛЬ 2019

- 1 июля Фонд «Даму» подписал меморандум с Фондом «**Отандастар**» о сотрудничестве в рамках оказания поддержки зарубежным и прибывшим в Казахстан этническим казахам.
- 12 июля в столице Кыргызской Республики городе Бишкек состоялась **церемония подписания Меморандума о сотрудничестве АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и ОАО «Гарантийный Фонд» (КР)**.

АВГУСТ 2019

- Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев сообщил в Twitter что купил обувь у казахстанского предпринимателя, клиента Фонда «Даму» компании «**Shoes Republic**» и призвал казахстанцев заниматься бизнесом.
- 29 августа Кредитным Комитетом Фонда «Даму» по вопросам субсидирования одобрен первый проект в рамках Государственной программы жилищного строительства «**Нурлы жер**». Заявление от Предпринимателя принято и рассмотрено Региональным филиалом Фонда по с Шымкент.
* До 28 августа проекты одобрялись Региональным Координационным Советом (РКС)

СЕНТЯБРЬ 2019

- Фонд «Даму» опубликовал **ПЕРВЫЙ выпуск журнала «Даму Дайджест»**
- Вышел **ПЕРВЫЙ** выпуск влога о казахстанских предпринимателях «**Своими Словами**» на Youtube канале Фонда «Даму»

ОКТАБРЬ 2019

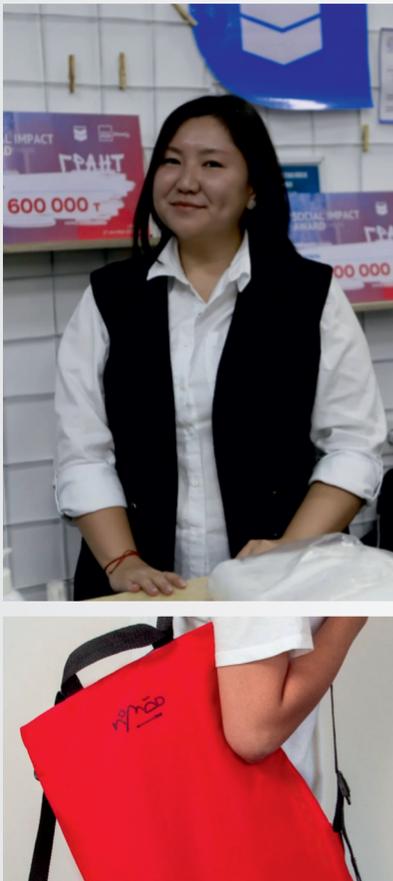
- 17 октября Фонд «Даму» и Кредитно-гарантийный Фонд Монголии подписали **Соглашение о сотрудничестве в целях эффективной поддержки МСБ в Казахстане и Монголии**.
- Предприниматели, получившие поддержку Фонда «Даму», прошли специальную деловую стажировку SABIT по переработке и упаковке молочной продукции в США.
- Фонд «Даму» намерен выкупать секьюритизированные ценные бумаги, обеспеченные кредитным портфелем банков
- В октябре Фонд «Даму» присоединился к глобальной инициативе структуры «**ООН-женщины**» – «**Принципы расширения прав и возможностей женщин**»

НОЯБРЬ 2019

- 6 ноября в городе Омск, в рамках XVI форума межрегионального сотрудничества России и Казахстана прошла панельная сессия на тему: «**Женское предпринимательство как драйвер роста креативной экономики**». Фонд «Даму» как организатор панельной сессии и координатор с казахстанской стороны, рассказал о мерах поддержки, оказываемых женщинам предпринимателям и поделился результатами деятельности.
- Фонд «Даму» и российский «**МСП Банк**» договорились о сотрудничестве на форуме в Омске

ДЕКАБРЬ 2019

- Клиенты Фонда «Даму» удостоены премии Президента Республики Казахстан «**Алтын Сапа**»



ШОЛПАН АНДАСОВА: «ҮЗДІК ОТАНДЫҚ ӨНДІРУШІ» АТАНҒЫМ КЕЛЕДІ

АЛМАТЫЛЫҚ ЖАС КӘСІПКЕР АНДАСОВА ШОЛПАН МҰХТАРҚЫЗЫ – «НОМАД» АТТЫ ОТАНДЫҚ РЮКЗАКТАР МЕН СӨМКЕЛЕР БРЕНДІНІҢ НЕГІЗІН ҚАЛАҒАН БӨЙЖЕТКЕН. DAMU МАДАСЫН ТІЛШІЛЕРІН ШОЛПАННЫҢ НЕГЕ ОСЫ БАҒЫТТЫ ТАҢДАҒАНЫ ҚЫЗЫҚТЫРҒАН ЕДІ. НӘТИЖЕСІНДЕ ШОЛПАННЫҢ ЖӘЙ ҒАНА РЮКЗАК ҚАНА ЕМЕС, АРНАЙЫ МАҚСАТТАҒЫ ЖУҚҚАЛТА ЖАСАУ ИДЕЯСЫМЕН ТАНЫСТЫ. ШОЛПАН БІРДЕН ПАЙДАҒА КЕНЕЛІП, МОЛ ТАБЫС ТАБУДЫ КӨЗДЕМЕЙДІ, ӘЗІРГЕ МАҚСАТЫНА БІРІНДЕП ҚАДАМ БАСЫП КЕЛЕДІ.

ШОЛПАН МҰХТАРҚЫЗЫ, БІЛІМУШЕ, БИЗНЕСТЕН АЛЫС САЛАДА БІЛІМ АЛҒАНСЫЗ, ОЛ ЖИҒАН-ТЕРГЕНІҢІЗ КАСІПКЕРЛІКТЕ ҚАНШАЛЫҚТЫ ПАЙДАСЫ ТИДІ?

Ш.А. Көп бизнесмендер сияқты, мен де өз жолымды мүлдем басқа салада білім алып, тажирбие жинаудан бастадым. Алдарыма және заңгер деген дипломдарым бар. Жас кезімнен ардайым шет тілдеріне деген ынтам басым болды. Қазір 4 тілде еркін сөйлеймін. Заң саласындағы білімім өз құқық мен міндеттерімді білуде көмектеседі. Әсіресе, қазіргі кәсіпкерлік жолымда көп сеп болады. Ал тіл білім – саяхаттауда құндылық тұрғыбағары және бизнеске келуге түркі болды. Алдымен аудармашы болып біраз жұмыс істедім. Кейін авиациядағы маркетинг және сауда саласында ербек еттім. Саяхаттап, 19 елде болып, түрлі тарих пен мәдениетті зерттедім. Осы саяхаттардан бірінде басмаға ерекше идея келді.

ЯҒНИ, САЯХАТТАУДЫ ҰНАТАТЫН ҚЫЗГА САЯХАТҚА ҚАЖЕТ ДҮНИЕ ШЫҒАРУ ТҮРІНДЕЛІ БОЛ КЕЛДІ ДЕСЕК ҚАТЕЛЕСПЕЙМІЗ ҒОЙ?

Ш.А. Мен бұл идеяны екі жыл бойы ойлап-толғанып, пісірдім. Өзім саяхатты ұнатамын. Артынып-талғанып жүрмей, рюкзак асынып, жерді жүргенді мен көремін. Сондай бір сапарымда мен отандық рюкзакпен жолға шыққым келді. Себебі қай елге барсаңыз да сол мемлекеттің символикасы, өз нышандары байынғеннен сәмкелерді көресіз. Ал мен іздегенімді таба алмадым. Жергілікті халықтың өз отандық өндірушісі қалай мойындайтынына көз жеткізу үшін тіпті Нидерланд еліне, рюкзактар отанды бардым. Бұл бойымдағы күмәнді сәйілту үшін қажет болды.

БҮЛ САПАР СІЗГЕ ҚАНАТ БІТІРДІ?

Ш.А. Бұл 2016 жыл еді. Көп іздендім, нәриңкі, тауарға тапқуды жасалдым, салыстырдым, зерттедім және өңіретісін өлшедім. Көптеген бизнес-әдебиеттерді ақтарып, кәсіпкерлерге арналған воркшоптарға қатысып, қысқа мерзімді бизнес-мектепте де білім жетілдірдім. Жоба аяқ асты кезде болған жоқ. Өзім жан-жақты дайын болған кезде ғана істі қолға алдым. Қалай дегенмен де бизнес бастау үшін қаржы керек еді. Нидерланд елінен келген соң «Бизнесіңің жол картасы 2020» бизнесіңді қолдау менді ашықтауды мемлекеттік бағдарламасы аясындағы инновациялық жобаларды қолдау үшін жарияланған грант байқауына қатысуға өтінім бердім. Нәтижесінде жеңілдім атапты, грант ұтып алып дүрлік-жабылған сәтін алдым. Қазір балаларға, мектепке, тау мен велю спорт сүйетіндерге арналған рюкзактар, жол сөмкелері, іскер жандардың папкалары мен тб түрлі рюкзактар мен сөмкелерді шығарамын.

ЕЛДЕГІ ТҰҢҒЫШ ОТАНДЫҚ РЮКЗАҚТАР БРЕНДІН ҚАЛЫПТАСТЫРУШЫСЫЗ ДЕСЕК АРТЫҚ АЙТҚАНЫМЫЗ ЕМЕС. АЛ АТАУЫ ТҮСІНДІРУШІ ҚАЖЕТ ЕТЕЛЕРДІ, ДЕГЕНМЕН, ТАСПА ЛАНҒАН БЕЙНЕСІ ҚЫЗЫҚТЫРЫП ТҮР

Ш.А. «НОМАД» бренді логотипінің авторы өзім. Онда бренд

философиясы және халқымыздың мәдениетіне қатысты терең мағына жапар.



Таулар (N және M әріптері) – Алатауды бейнелейді. Себебі бренд Алматыда, осы таудың етегіндегі қалада пайда болды.



Күр (O әріп) – Тарихқа көз жүгірткен әрбір жан ата-бабаларымыз ежелден күнге бас иеген біледі.



Киіз үй (A әріп) – Көшпенділердің символы. Бұл – Біздің тарихымыз. Біз Неономадизмді бейнелейміз. Қай жерде жүрсен де шаңырағың сенің жаныңда, жүргенінде.



Бүркіт (A әріпнің үстінде) – Ел рамаздеріңің бірі, еркіндік пен тәуелсіздік белгісі.



Салық – Ұлан-байтақ отанымызды бейнелейді.



Вектор (A нүктесінен B нүктесіне бағар) – Көз жолың ашық және көз көлген шыңдарға көл жеткізе алатын барлық еркін және бағыт адамдарды бейнелейтін бренд философиясы (Неономадизм).

«Біз әрдайым өз армандары мен мақсатына сапар шеккен, шыңдарды бағындыруға барар жолдары жолашыларымыз».

ДЕГЕНМЕН, НАРЫҚТАҒЫ БОСЛЕКТЕСТЕРІҢІЗДІ ОСАЛ ЕМЕСІҢ БІЛЕСІЗ. ЯҒНИ, ЕЛДЕ САТЫЛАТЫН 100 РЮКЗАҚТЫҒА 99-Ы ШЕТТЕН КЕЛТІН, ҚОНВЕЙЕР ТАСІЛІМЕН ТӨТЕУСІЗ ӨНДІРІЛДІ. ТӨТЕП БЕРЕ АЛАСЫЗ БА? ҚАНДАЙ АМАЛЫҒЫЗ БАР?

Ш.А. Мен бұл жағдайда қатты абырғымаймын. Біріншіден: Номад – отандық тұңғыш арнайы өнім. Екіншіден: мен халқы үшін шығарып жатқандықтан, халықтың қалтасы

көтеретінді баға ұсынамын. Яғни «Қазақстанда шығарылған» деген брендтің тілді түрде қымбат болу керек деген стереотип жойғым келеді. Мысалы рюкзактарымыз 3700 теңгеден басталып, ең қымбаты – 8 мың теңгеге барады. Ал саласы – шет елден келетін өнімдерден өз кемі жоқ.

БОЛАШАҚКА ЖОСПАРЛАҒЫҢЫЗБЕН БӨЛІССЕҢІЗ.

Ш.А. Қоманда мүшелерін көбейтіп, өндіріс көлемін арттыруды көздеп отырмын. Жақтантамып, тек қана алға басып дамуды жоспарлаймын. Осы жылдың өзінде қанатымыз қатаятып, құлашымыз кеңейді. Алда көрмелер мен жириңкелерге қатысқан деймін. Тіпті «Үздік отандық өндіруші» атағына да таласам бар. Неге таласпасқа? Болашақта тұтынушыларымызды сапалы әрі әдемі өнімдердің түр-түрлімен қуантқып келеді.

СҮҚБАТЫҢЫЗГА РАХМЕТ!

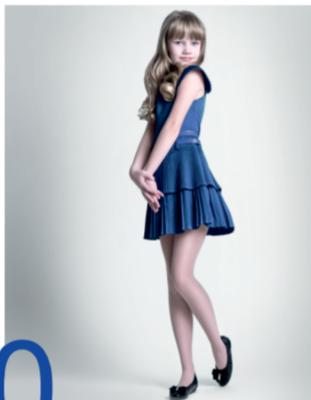
Р.С. Шолпан – Мен қолымнан көреміні атты тағы бір әлеуметтік жобаны қатар алып жүр. Иә, кісімің көрмеітін және науар керетін жандарды жұмысқа орналастыру мақсатында құрылған. Зағиги жандардың сезім, сәулетіндей ерекше, тақиялді кәсіби дағдылары жоғары өнімді ақылмен азықтан берлілі. Осы жобамым жас кәсіпкер «Social Impact Award» (SIA) халықаралық әлеуметтік жабықару байқауына қатысты. Бұл – әлемді жаңғыртып жаңғыртып өлгенге тәлімді, 22 елдің ірі компаниясы. Жас кәсіпкер финалға жетіп, қырықкөк айының соналарында жеткен алды. Шолпан үшін грант сомасы емес, жобаның мәртебесі мен өткерер жүгінің маңызы жоғары.

Рюкзактарға тапсырыс беру бойынша:

Тел.: +7 707 357 07 53
+ 7 702 995 41 22
Эл. пошта: info@nomadbags.kz
Сайт: www.nomadbags.kz
Instagram: nomadbags.kz
Facebook: nomadbags.kz

VINCONTE

ANFICA®
CLASSIC



30 den

Jun

НОСОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ «БИЗНЕС» КЛАССА ИЗ ГОРОДА ШЫМКЕНТ ПОКОРЯЮТ КАЗАХСТАН

ТОО «АЛЕМ БТ» — крупнейший производитель чулочно-носочной продукции категории "Бизнес" и "Эконом" класса, использующий в своем производстве оборудование высшего качества.

Общая площадь фабрики составляет более 12 000 кв.м. и ее расположение в специальной экономической зоне «Оңтүстік» в г. Шымкент, открывает огромный потенциал как для обеспечения местного населения продукцией, так и для экспорта. Объем производства составил более 15 млн. пар в год.

Фабрика — результат работы корейской технологии и казахстанского предпринимательства. Основной целью команды фабрики является максимальный контроль качества, и вертикальная интеграция производства для чего были дополнительно закуплены красильных цех и оборудование по производству синтетических нитей, что дает преимущество как в себестоимости производства, так и в возможностях предоставления широкого ассортимента продукции.

Компания выпускает линейку детских, мужских и женских носков из натурального сырья на корейском оборудовании с применением следующих уникальных технологий:

- «stay healthy» облегающая резинка на носках, что обеспечивает надежную фиксацию носочной продукции на ноге, при этом не происходит сдавливание кровеносных сосудов, что положительно для пожилых людей, людей больных сахарным диабетом и варикозным расширением вен;
- при окрашивании нитей, используемых в производстве, применяются натуральные красители корейской фирмы OH YOUNG INDUSTRIAL CO., LTD, что позволяет ставить знак ЭКО на выпускаемой носочной продукции.

Благодаря участию в Государственной программе «Дорожная карта бизнеса-2020», предприятие получило в АО «Forte Bank» заемные средства на строительство и ввод в эксплуатацию чулочно-носочной фабрики под 13%, из которых 5,2% субсидирует Фонд «Даму».

«Изначально пряжа закупается бесцветного цвета. Ее окрашивают в нужный цвет уже на фабрике. Если бы мы приобрели пряжу определенного цвета, то наши носки стоили бы на 150% дороже. Мы же стараемся удерживать цену реализации носков на приемлемом уровне: от 80 до 300 тенге. На сегодня рынок Казахстана перенасыщен носками турецкого и китайского производства, и было время, когда крупные оптовые покупатели не доверяли носкам Made In Kazakhstan. Но мы смогли перешагнуть грань мелочевки и поставили реализацию нашей чулочно-носочной продукции на поток» — отмечает Нурсултан Балабиев.

В июне 2017 года был запущен ребрендинг, теперь ТОО «Алем БТ» будет выпускать только один казахстанский носочный бренд — «ALEM socks», под которым будут выпускаться носки высшего качества по доступной цене по всему Казахстану.



АСТАНА БИЗНЕС 2

А Й М А Қ Т Ы Қ Б А Ғ Д А Р Л А М А С Ы

НОМИНАЛ ПАЙЫЗЫ

8.5%



КИМГЕ АРНАЛҒАН

Нұр-Сұлтан қаласының аумағында тіркелген және Қазақстан Республикасының заңнамасы бойынша жобаларды астанада іске асыратын / жоюларға ШОЖС.

ШОЖС ҮШІН НЕСИЕНІҢ МАКСИМАЛ СОМАСЫ

ІС БАСТАУШЫ ШОЖС ҮШІН

50 МЛН.ТГ.

ДЕЙІН

БИЗНЕСІ БАР ШОЖС ҮШІН

100 МЛН.ТГ.

ДЕЙІН

НЕСИЕЛЕУ МЕРЗІМІ

- инвестицияға - 84 айға дейін;
- айналым қаражатын толықтыру үшін - 36 айға дейін

НЕГІЗГІ ҚАРЫЗДЫ ӨТЕУГЕ БЕРІЛЕТІН ЖЕҢІЛДІКТІ МЕРЗІМ

Банктің қалауы бойынша белгіленеді,
бірақ 24 айдан аспайды

ҚАРЫЗДЫ ЖҰМСАУ МАҚСАТЫ

- инвестицияға;
- айналым қаражатын толықтыру үшін

БАСЫМДЫҚ БЕРІЛГЕН САЛАЛАР

салалық шектеу жоқ



НОВОЕ УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ «МОЯ БУХГАЛТЕРИЯ» ДЛЯ МИКРО И МАЛОГО БИЗНЕСА

В 2019 года Сбербанк Казахстан совместно с партнером «SBER Solutions» запустил новое уникальное предложение – онлайн-сервис «Моя бухгалтерия» для микро и малого бизнеса.

ОНЛАЙН-СЕРВИС «МОЯ БУХГАЛТЕРИЯ» ВКЛЮЧАЕТ:

- обработку первичной документации и напоминание о недостающих документах;
- подготовку и сдачу регламентированной отчетности;
- ведение кадрового администрирования;
- расчет заработной платы в соответствии с требованиями законодательства РК;
- уведомление об изменениях в законодательстве РК;
- консультации по интересующим вопросам.

ПРЕИМУЩЕСТВА ОНЛАЙН-СЕРВИСА «МОЯ БУХГАЛТЕРИЯ»:

- экономия расходов на содержание штатного бухгалтера до 50%;
- до 15% дополнительного свободного времени в день;
- работа команды профессионалов одной из крупнейших компаний;
- защита от бухгалтерских ошибок, страхование профессиональных рисков.

ВЫ МОЖЕТЕ ВЫБРАТЬ ПОДХОДЯЩИЙ ПАКЕТ УСЛУГ, ИСХОДЯ ИЗ МАСШТАБОВ ВАШЕГО ПРОЕКТА:

СТАРТ	СТАРТ +	МОЙ ОФИС	МОЙ ОФИС +
<p>2 500 ТГ. *</p> <ul style="list-style-type: none"> • Без наемных сотрудников; • Без ведения учета в 1С <p>• ФНО 910.00; • Подготовка реестров по ОПВ, СО; • Проверка кабинета налогоплательщика; • Консультация бухгалтера в личном кабинете.</p>	<p>25 000 ТГ. *</p> <ul style="list-style-type: none"> • 1 сотрудник; • до 30 документов • +1 сотрудник – 5 000 тг. • + 30 документов – 10 000 тг. <p>• Ведение учета в 1С; • Статистическая отчетность; • ФНО 200.00; • Начисление заработной платы на 1-го сотрудника; • Проверка кабинета налогоплательщика; • Консультация бухгалтера в личном кабинете </p>	<p>45 000 ТГ. *</p> <ul style="list-style-type: none"> • до 5 сотрудников; • до 60 документов • +1 сотрудник – 5 000 тг. • + 30 документов – 10 000 тг. <p>• Ведение учета в 1С; • Статистическая отчетность; • ФНО 200.00; • Начисление заработной платы до 5-ти наемных сотрудников; • Проверка кабинета налогоплательщика; • Консультация бухгалтера в личном кабинете </p>	<p>75 000 ТГ. *</p> <ul style="list-style-type: none"> • до 10 сотрудников; • до 90 документов • +1 сотрудник – 5 000 тг. • + 30 документов – 10 000 тг. <p>• Ведение учета в 1С; • Статистическая отчетность; • ФНО 200.00; • Начисление заработной платы до 10-ти наемных сотрудников; • Проверка кабинета налогоплательщика; • Консультация бухгалтера в личном кабинете </p>

* - ДЛЯ КЛИЕНТОВ СБЕРБАНКА СКИДКА НА БАЗОВЫЙ ТАРИФ -20%

ТЕЛЕФОН В АЛМАТЫ: +7 (727) 321-23-53

РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

АО «ФОНД РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА «ДАМУ»
ЗА 2019 ГОД

ЗА 2019 ГОД ПРОФИНАНСИРОВАНО

17 106 ПРОЕКТОВ



НА СУММУ КРЕДИТОВ

209,4 МЛРД Т

ПО СУММЕ КРЕДИТОВ ЛИДИРУЮТ
Г. АЛМАТЫ, КАРАГАНДИНСКАЯ ОБЛАСТЬ И
Г. НУР-СУЛТАН

43% | ПРОЕКТЫ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ

29% | ПРОЕКТЫ СФЕРЫ
ТОРГОВЛИ

КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС

6 479
ПРОЕКТОВ

В 2019 году в региональных филиалах 6 479 проектов предпринимателей сопровождаются до БВУ/ЛК/МФО по инструментам: гарантирования, субсидирования и кредитования

28 227
СЧП

В 2019 году РФ продолжена работа по информированию о мерах поддержки Фонда и всего за период проконсультированы 28 227 СЧП по инструментам: гарантирования, субсидирования и кредитования

146 599
ЗВОНКОВ

В 2019 году Колл-Центр Фонда обработал 146 599 звонков в рамках консультаций по инструментам: гарантирования, субсидирования и кредитования

МОНИТОРИНГ

6 989
ПРОЕКТОВ

На постоянной основе проводится мониторинг проектов в рамках Программ Фонда по финансовой поддержке субъектов частного предпринимательства. Фактически за 2019 год Фонд осуществил мониторинг по 6 989 проектам.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРИВЛЕЧЕНО ЗА ГОД

67 554 МЛН Т

- Азиатский Банк Развития – **35 320 млн. тенге**
- МИО (ТРП) – **2 575 млн. тенге**
- МИО (Енбек) – **12 859 млн. тенге**
- АКЦИОНЕР – **16 800 млн. тенге**

В 2019 году заключено 7 меморандумов/соглашений о сотрудничестве и 1 Меморандум о взаимопонимании и Дорожная карта:

- ОАО «Гарантийный Фонд» (Кыргызстан)
- Фонд развития предпринимательства Азербайджанской Республики
- Монгольский Фонд кредитного гарантирования
- АО «МСП Банк» (Россия)
- Аналитическое Кредитное Рейтинговое Агентство (Россия)
- Корейское агентство МСП и стартапов KOSME
- Государственный фонд поддержки развития предпринимательской деятельности при Кабинете Министров Республики Узбекистан
- Агентство развития малого и среднего бизнеса Азербайджанской Республики KOBIA.

ПОРТАЛ ONLINE DAMU

386 ЗАЯВОК

238 ЗАЯВОК ПО ГАРАНТИРОВАНИЮ
148 ЗАЯВОК ПО СУБСИДИРОВАНИЮ

ВЫСТАВКА «ULTTYQ ONIM»

- 4-6 мая 2019 года во Дворце независимости проведена V выставка казахстанских производителей «**ULTTYQ ONIM**».
- В работе выставки приняло участие порядка **500 компаний**, получивших поддержку по госпрограммам Фонда «Даму» и дочерних организаций АО «НУХ «Байтерек».
- За 3 дня работы выставку посетили более **13 000 жителей** и гостей столицы.
- Создан сайт выставки www.ulttyqonim.kz

МАРКЕТИНГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

В 2019 году для продвижения продуктов Фонда и рекламирования клиентов Фонда разработаны каталоги:

- **Справочник для предпринимателей.**
- **100 историй успеха.**
- **50 молодежных проектов.**
- **85 историй успеха женщин – предпринимателей.**
- В 2019 году для информирования о деятельности Фонда внешних стейкхолдеров начат выпуск ежемесячного журнала «Даму Дайджест».

ГАРАНТИРОВАНИЕ ЗА 2019 ГОД

01 Государственная программа поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса – 2020»



на сумму кредитов
74 545 631 771 Т



на сумму гарантий
27 416 971 965,48 Т

02 Программа «Экономика простых вещей» (Механизм кредитования приоритетных проектов)



на сумму кредитов
6 754 469 396 Т



на сумму гарантий
2 722 467 804 Т

03 Государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017 – 2021 годы «Еңбек»



на сумму кредитов
7 753 729 513 Т



на сумму гарантий
3 647 797 300 Т

04 Программа «Даму-Оптим»



на сумму кредитов
13 594 680 936,87 Т



на сумму гарантий
5 704 612 020,41 Т

ИТОГО

2 674 проекта на сумму кредитов 102 648 501 616,87 тенге на сумму гарантий 39 491 849 089,89 тенге

СУБСИДИРОВАНИЕ ЗА 2019 ГОД

01 Государственная программа поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса – 2020»



на сумму кредитов
154,4 МЛРД Т



выплачено субсидий
32,862 МЛРД Т

02 Программа «Экономика простых вещей» (Механизм кредитования приоритетных проектов)



на сумму кредитов
64,5 МЛРД Т



выплачено субсидий
1,119 МЛРД Т

03 «Устойчивые города для низкоуглеродного развития» (совместная программа с ПРООН)



на сумму кредитов
1295 МЛН Т



выплачено субсидий
123 МЛН Т

04 Программа жилищного строительства «Нұрлы Жер»



на сумму кредитов
30,6 МЛРД Т



выплачено субсидий
146 МЛН Т

ИТОГО

Поддержано 2 641 проект на сумму кредитов 269,8 млрд. тенге, выплачено 36,404 млрд. тенге субсидий.

14 962 873 000 ТЕНГЕ

В 2019 ГОДУ ФОНД «ДАМУ» РАЗМЕСТИЛ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ ПРОДУКТИВНОЙ ЗАНЯТОСТИ И МАССОВОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА 2017 - 2021 ГОДЫ «ЕҢБЕК» ИЗ НИХ:

АО «Народный Банк Казахстана»	4 327 983 000 тенге
ДБ АО «Сбербанк»	4 497 432 000 тенге
АО «Forte Bank»	3 301 648 000 тенге
АО «Банк ЦентрКредит»	1 096 191 000 тенге
АО «ВТБ Казахстан»	230 000 000 тенге
АО «Альфа Банк»	300 000 000 тенге
ТОО «МФО Даму»	31 000 000 тенге
МФО «Ырыс»	568 076 000 тенге
ТОО МФО «Региональный инвестиционный центр Кызылорда»	299 490 000 тенге
ТОО МФО «Абзал кредит»	31 000 000 тенге
ТОО МФО «Актобе Ауыл микрокредит»	141 553 000 тенге
ТОО МФО «ЭКО-финанс»	25 000 000 тенге
ТОО МФО «ТТ-финанс»	13 500 000 тенге
ТОО МФО «Арнур Кредит»	100 000 000 тенге

770 000 000 ТЕНГЕ

РАЗМЕЩЕНО ДЛЯ РАЗВИТИЯ МИКРОБИЗНЕСА ПО ПРОГРАММЕ «ДАМУ-МИКРО»

ТОО «МФО «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан»	500 000 000 тенге
МФО ТОО «Express financial group»	20 000 000 тенге
«МФО Ырыс»	200 000 000 тенге
ТОО МФО «Business Finance»	50 000 000 тенге

ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ МСБ В ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ «ДАМУ ВҢДРИС» БЫЛИ РАЗМЕЩЕНЫ СРЕДСТВА В:

ДБ АО «Сбербанк»	
1 транш	3 242 470 928 тенге
2 транш	1 451 329 061 тенге
3 транш	830 133 396 тенге

АО «Forte Bank»	
1 транш	3 242 470 928 тенге
2 транш	1 451 329 061 тенге
3 транш	830 133 396 тенге

АО «Альфа Банк»	
1 транш	2 161 647 284 тенге
2 транш	967 552 707 тенге
3 транш	498 080 038 тенге

1 114 500 000 ТЕНГЕ

БЫЛО РАЗМЕЩЕНО ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, КОТОРЫЕ ХОТЯТ ВЗЯТЬ В АРЕНДУ С ПОСЛЕДУЮЩИМ ВЫКУПОМ ТРАНСПОРТ, ОБОРУДОВАНИЕ ПО ПРОГРАММЕ «ДАМУ ЛИЗИНГ»



11 000 000 000 ТЕНГЕ

ВЫДЕЛЕНО ПО ПРОГРАММЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ «ДАМУ-РЕГИОНЫ 3» ИЗ НИХ

ДБ АО «Сбербанк» 6 000 000 000 тенге

АО «Альфа Банк» 5 000 000 000 тенге

35 320 000 000 ТЕНГЕ

ПРИВЛЁК В 2019 ГОДУ ФОНД «ДАМУ» ИЗ СРЕДСТВ АЗИАТСКОГО БАНКА РАЗВИТИЯ. СРЕДСТВА РАСПРЕДЕЛЕНА В СЛЕДУЮЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТИТУТЫ:

ТОО МФО «Арнур креди» 1 000 000 000 тенге

ТОО МФО «КМФ» 3 000 000 000 тенге

АО «Fortebank» 31 320 000 000 тенге

КРОМЕ ПОДДЕРЖКИ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ, ФОНД «ДАМУ» АКТИВНО ПОДДЕРЖИВАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ЧЕРЕЗ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ, РЕАЛИЗУЕМЫЕ СОВМЕСТНО С ОБЛАСТНЫМИ АКИМАТАМИ, ТАК, НАПРИМЕР,

- По региональной программе для ВКО «Ақ Ниет» размещено 450 226 000 тенге в АО «Альфа Банк» и 600 000 000 тенге АО «Народный Банк Казахстана»
- По региональной программе Кызылординской области «Даму-Сырдарья» размещено 318 988 000 тенге в АО «Народный Банк Казахстана»
- По региональной программе для Мангистауской области «Нур-Капитал» размещено 378 000 000 тенге в АО «Банк ЦентрКредит»
- По региональной программе для ЭКО «Даму-Ақжайық» размещено 136 645 450 тенге в АО «Народный банк Казахстан»
- По региональной программе для Акмолинской области «Кокшетау-Бизнес» размещено 150 000 000 тенге в АО «Народный Банк Казахстан»
- По региональной программе для Жамбылской области «Берег 4» размещено 300 000 000 тенге в АО «Народный банк Казахстан»
- По региональной программе «Жібек Жолы» для города Алматы размещено 1 200 000 000 тенге в АО «Народный банк Казахстана»
- По региональной программе для Карагандинской области размещено 228 122 000 тенге в АО «Народный банк Казахстана»
- По региональной программе «Астана – Бизнес 2» для города Нур-Султан размещено 700 000 000 тенге в АО «Народный банк Казахстана» и 300 000 000 тенге в АО «БТБ Казахстан»

ШЕКТІ СОМАСЫ
СУММА ЛИМИТА

ДО
300 000 000
ТЕНГЕ

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА КӘСІПКЕРЛІК СУБЪЕКТТЕРІНІҢ
ЛИЗИНГТІК МӘМІЛЕЛЕРІН ҚАРЖЫЛАНДЫРУ

ДАМУ ЛИЗИНГ

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЛИЗИНГОВЫХ СДЕЛОК
СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СЫЯҒЫ МӨЛШЕРЛЕМЕСІ
СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

НЕ БОЛЕЕ

16%

ГODOVЫХ



ЖЕҢІЛДІКТІ МЕРЗІМ
ЛҒОТНЫҢ ПЕРИОД

12

АЙ
МЕСЯЦЕВ

САЛАЛЫҚ ШЕКТЕУ
ОТРАСЛӘУЕ ОҒРАНИЧЕНІЕ

САЛАЛЫҚ
ШЕКТЕУ ЖОҚ
БЕЗ ОТРАСЛӘУЫ
ОҒРАНИЧЕНИЙ

ЛИЗИНГ МӘМІЛЕСІНІҢ МЕРЗІМІ
СРОК ДЕЙІСТІЯ ЛІЗИНГОВЫ СДЕЛКИ

84

АЙ
МЕСЯЦЕВ

